



des solutions opérationnelles adaptées aux besoins des entreprises

Cappa-Partners accompagne le développement des entreprises et intervient en support opérationnel sur le pilotage des projets et la planification stratégique.

Ingénierie de la Valeur

SUPPORT OPERATIONNEL

Analyser l'environnement et la situation de l'entreprise: positionnement et analyse concurrentielle, processus et organisation

Accompagner l'entreprise dans ses choix: conduite du changement, business plan et lancement d'activités

Accompagnement au déploiement de technologies, management de projets et management des risques.

INGENIERIE DE LA VALEUR

L'approche de l'ingénierie de la valeur abordée sous l'angle de la méthode Miles.

Cette approche fonctionnelle permet d'améliorer et de trouver les projets majeurs de création de valeur afin d'améliorer les performances de l'entreprise

Plan marketing, plan d'action commercial, coaching de marque, innovation...

Les bons choix

PROJETS

Gestion Stratégique de Portfolio: la gestion d'un portfolio permet d'évaluer les projets et les programmes et de mettre en œuvre une stratégie définie. La gestion d'un portfolio aide également à la prise de décision.

L'ingénierie de la valeur ainsi que le management de projet sont encadrés par les méthodologies PRINCE2, PMI, P2M et SAVE International.



Créé en 2007, Cappa-Partners accompagne les entreprises dans leurs stratégies d'innovation, d'analyse et d'évolution des organisations:

- Son domaine de prédilection : les télécommunications, l'énergie, et les services.
- Sa philosophie : mettre en œuvre des solutions opérationnelles et créatrices de valeur, dans le respect des contraintes de temps, de coûts et de qualité.
- Sa méthodologie : le management de projet, le management de la valeur et l'immersion dans les équipes opérationnelles.

Une équipe pluridisciplinaire expérimentée et très bien formée (MBA finance, Master, ingénieur), opérationnelle et multiculturelle

Nous intervenons pour les PME et les grandes sociétés nationales ou internationales sur les sujets tels que l'amélioration des processus industriels, l'optimisation des réseaux de distribution, la stratégie marketing

- Conseils
- Projets
- Solutions

CAPPA-PARTNERS,
2 esplanade de la gare,
immeuble ACCET,
95110 SANNOIS
www.cappa-partners.com

Tél. +33(0)1 34 10 97 97
Fax +33(0)1 34 10 68 16



SARL au capital de 7 500 € – RCS Pontoise
SIRET 501 031 124 00016 – APE 741G